

**Prades-le-Lez.** Inventeur malgré lui. Un jeune informaticien héraultais rafle le prix Microsoft 2007 en mettant sur le marché un logiciel de gestion inédit. Explications.

# L'art de mettre à jour son stock de menhirs

■ C'est à Prades le Lez que réside le génial inventeur héraultais à qui nous rendons visite ce dimanche. Il s'agit tout simplement du lauréat du concours international Microsoft 2007 qui visait à récompenser les créateurs de logiciels réalisés à partir de ses outils. C'est donc avec un petit cocorico départemental que nous vous présentons le personnage, qui comme vous allez le voir, ne manque ni d'ingéniosité, ni de talent.

En effet, ce Pradéen a mis au point une petite merveille qui enchante tous ses utilisateurs. Explications. C'est par nécessité que Jérôme Amat, après avoir ouvert sa boutique d'informatique se décide à créer lui-même son propre logiciel de gestion : « *Quand on monte son entreprise, au début, on a des difficultés financières, et, s'il me fallait absolument un logiciel, je n'avais pas les moyens d'en acheter un. De plus, à ce moment là, ceux qui étaient sur le marché ne me semblaient pas convenir et je ne pouvais pas les essayer sans d'abord les acheter* ». Alors, voilà notre surdoué du disque dur qui se met au travail. Il conçoit peu à peu l'outil qu'il souhaite le mieux adapté au métier qu'il exerce. Et ça marche. Devis, factures, gestion du stock, tout est réglé.

## Tranquille...

L'affaire aurait pu en rester là, si un de ses clients, M. Pineau, tailleur de pierres à St Geniès-des-Mourgues, au vu de la rapidité avec laquelle Jérôme Amat éditait ses devis et factures, n'avait eu l'envie de posséder le même outil. Notre informaticien n'avait pas conçu son logiciel pour le vendre, mais seulement pour son usage personnel. Le voilà qui se met à réfléchir, d'autant que d'autres clients, eux-mêmes professionnels, lui font la même demande.

Jérôme se lance donc dans l'aventure. Le témoignage de M. Pineau est édifiant : « *Je commençais vraiment à désespérer, je perdais beaucoup trop de temps avec mon stock, mes factures et mes devis. Quand j'ai vu comment Jérôme s'y prenait, la rapidité de travail de son logiciel, j'ai voulu qu'il m'installe la même chose sur mon ordinateur. Je lui ai demandé quelques spécifications par rapport à mes besoins, il me les a réalisées sans problème. Son logiciel est facile à utiliser, vraiment supérieur à tout ce que j'avais essayé jusqu'alors et puis on a son auteur sous la main, en cas de souci...* »

Jérôme Amat explique que, depuis 2000, tous ses clients ont peu ou prou contribué au développement du logiciel. En fonction de



Jérôme Amat, le jeune inventeur et gagnant du concours international Microsoft 2007.

leur métier, ils demandent des adaptations, des dispositifs spécifiques qui se sont greffés peu à peu au système de base et dont tout le monde profite grâce à un ingénieux système de mise à jour. Il n'y a pas de contrat de maintenance, une économie supplémentaire. De plus, on peut essayer le logiciel avant de l'acheter, grâce à une version d'essai simplifiée qui permet de vérifier si c'est bien l'outil que l'on voulait. Le plus fort, c'est son prix, très modeste : 80 euros (août 2009).

Mais que peut-on faire exactement avec cet outil ? « *Avec mon système, on peut éditer des devis et des factures, des bons de commandes, de livraison, on peut bien sûr gérer son stock. On peut savoir en temps réel ce qui est encore disponible. On peut très facilement programmer le logiciel pour qu'il réapprovisionne automatiquement. Par la lecture des codes barres, tout va très vite dans tous les sens. On peut aussi gérer les prises de rendez-vous, les dates de maintenance technique ; on n'a plus de problèmes avec la double TVA (5,5 et 19,6%), les bordereaux de remise de chèques de CB, les paiements comptant. Le chiffre d'affaires de la journée apparaît immédiatement* ».

## Simplicité et efficacité

À la question de savoir à qui s'adresse ce logiciel, la réponse est rapide. « En fait, à beaucoup de monde, explique Jérôme, à tous les types de commerces de gros et de détail (épiceries, supérettes, boutiques de vente de vêtements, de matériel informatique, aux librairies, aux débits de presse, aux magasins de cycles, etc.), sans oublier tous les artisans, bien sûr (plombiers, chauffagistes, plaquistes, maçons, garagistes, électriciens, etc.) ». Jérôme Amat a voulu un logiciel facile d'accès, qui ne nécessite pas de formation spécifique. En cas de problème, il a créé un site Internet sur lequel figurent toutes les aides possibles et imaginables. Le gros avantage qu'il y a à se fournir chez lui, pour nous les héraultais, c'est que le responsable est physiquement présent, là, dans sa boutique. Comme nous le signalait son premier client, M. Pineau, on peut aller demander directement la solution à tout problème rencontré. Et c'est ça aussi le secret d'une véritable réussite commerciale, car bien entendu, ceux qui utilisent son logiciel finissent par avoir recours à lui pour tous les autres services informatiques qu'il ne manque pas de proposer.

THIERRY ARCAIX

▲ Jérôme Amat, Log'in, C.Cial La Mandarine, 34730 Prades le Lez. Tel. 04 67 55 62 44 [www.gestion-commerciale.org](http://www.gestion-commerciale.org)